

# Congelación de insumos y un precio para la carga de arroz exigieron los productores para aceptar propuesta de importar 75 mil toneladas.

(Domingo 17 de Febrero 2008) -

Por ÓSCAR A. VARÓN B.  
EL NUEVO DÍA

"Si el Gobierno nacional congela los precios de los insumos para el sector arrocero y la industria molinera se compromete a adquirir la cosecha a un precio de 93 mil pesos por carga de paddy (para el Tolima), no habría problema entonces en aceptar la propuesta de la industria de importar 75 mil toneladas de arroz blanco o su equivalente en paddy al país".

Así lo dio énfasis Ángel María Caballero, presidente de Salvación Agropecuaria, quien dio a conocer públicamente la propuesta de los distritos más importantes del Tolima y del Meta, los cuales participan con más del 50 por ciento del arroz que genera Colombia.

Lejos de oponerse a la idea de los industriales de traer al país un contingente ante el desabastecimiento de las existencias del cereal, por primera vez en la historia arrocera los productores avalarían la idea siempre y cuando exista un convenio público en el que se le ponga precio a la cosecha y el Ministerio de Agricultura establezca un control de precios para los fertilizantes y los agroquímicos.

"Los costos de producción se han incrementado en un 100 por ciento en el último año y no podría la industria ni el Gobierno desconocer estas condiciones", explicó Ángel María Caballero.

## Coyuntura de los productores

Apenas el 2008 lleva 48 días y el pulso entre la cadena arrocera ya comenzó a sentirse con lujo de detalles, teniendo como telón de juego las importaciones y el grueso de la cosecha de mitad de año.

Efectivamente, en la edición del 15 de febrero de este medio de comunicación, los industriales registraron su preocupación ante el desabastecimiento de arroz en el país y el agotamiento de las existencias en el primer semestre, por lo cual le solicitaron al Gobierno autorización para ingresar un contingente de 75 mil toneladas para exorcizar la crisis.

Sin desconocer esta realidad, los productores, agremiados y directivos de Usosaldaña (Francisco Marulanda), Usocoello (Fabio Montealegre), Asorrecio (Carlos Rojas), Usoguamo (Rafael Cortés), Asoprado (Sandra Conde) y Agameta (Eudoro Alvarez), que a la postre reúnen la producción más de la mitad del arroz que se genera en territorio en el país, mostraron interés por condicionar la propuesta a la compra de la cosecha con un precio que tenga en cuenta las dificultades actuales de los productores.

En una carta dirigida al ministro de Agricultura, Andrés Felipe Arias, firmada por los gerentes de los distritos en mención, se le pide al ejecutivo la congelación de los valores de los insumos.

"Solicitamos encarecidamente que se apliquen con todo rigor las resoluciones 302 y 309 de diciembre de 2007, en la que se establece un régimen de control de precios para los insumos agrícolas que afectan al sector", dice el documento.

Por medio de estas dos resoluciones, el Gobierno nacional está en condiciones de intervenir el mercado y ajustar los costos a los productores agropecuarios, pues si estos valores siguen incrementándose la producción de cereal podría llegar a niveles insostenibles.

"El objetivo de la congelación de los insumos en la canasta arrocera es detener ahora mismo este incremento acelerado, atacando el principal factor que incide en la producción. El Gobierno tiene las herramientas y debería aplicarlas en este caso.

"Los consumidores deben entender que si los insumos son costosos, estos impulsan el precio del cereal, la operación de los productores y la compra final se dispara.

"En este escenario, lo que proponemos es atajar el precio de los fertilizantes, sobre lo cual el ministro Arias debería pronunciarse", indicó Caballero.

La intervención en los precios puede lograrse desde tres figuras como son: régimen de libertad vigilada, régimen de libertad regulada y control directo de precios, lo cual hace parte de un paquete de medidas que el ejecutivo no ha puesto

---

en funcionamiento desde su expedición.

### Fertilizantes y agroquímicos

Dicha formulación se cumple en medio de un escenario en el que los valores de los insumos están disparados por el efecto del petróleo y por la posición dominante de algunas compañías que controlan el mercado, pues si hace un año producir una carga de arroz costaba 80 mil pesos, hoy en día el valor llega a los 93 mil pesos.

Las principales variaciones la presentan fertilizantes como la urea que pasó de 30 mil a 68 mil pesos por cada bulto de 50 kilos; sulfato y fosfato de amonio que de 45 mil llegó a los 108 mil pesos; en tanto que el cloruro del potasio se ubicó en 80 mil pesos cuando anterior se pagaba la mitad.

Agroquímicos como el glifosato, que se cancelaba la caneca (55 galones) en un millón 300 mil pesos, ahora cuesta dos millones 150 mil pesos.

Otros gastos están asociados con la preparación de los suelos, y la utilización de maquinaria (segadoras, sembradoras y recolectoras), cuyos costos están influenciados por la gasolina.

Según Caballero, "por hectárea los costos de producción han subido unos 700 mil pesos: Por carga se ha experimentado un incremento de 12 mil pesos (dependiendo de la zona de producción). Con menos de 93 mil pesos en el Tolima y 83 mil pesos en el Meta es imposible sacar una carga de arroz (dos bultos de 125 kilos)", explicó.

### La propuesta y consecuencias

El presidente de Salvación Agropecuaria agregó que "la propuesta entonces es que el Gobierno, los industriales y los productores nos sentemos, acordemos los términos y firmemos un convenio de cooperación de la siguiente manera: Que el Ministerio congele inmediatamente el valor de los fertilizantes y agroquímicos, pues cuenta con las herramientas constitucionales y jurídicas para llevarlo a cabo.

"Igualmente, que los industriales se comprometan a adquirir la cosecha con base en un precio de referencia de 93 mil pesos para el Tolima y de 83 mil pesos para Meta (base mínima de los costos de producción). Que esto se cumpla por medio de los denominados 'requisitos de desempeño'.

"Si todo esto se cumple y se establece un convenio de cooperación de los diferentes actores, entonces se puede aceptar la importación de las 75 mil toneladas", aseguró Caballero, quien dijo que espera que Fedearroz se sume a la propuesta, "pues probablemente le va a interesar".

El ponente de la idea afirmó que "si la industria va a comprar arroz de Estados Unidos a 98 mil pesos por carga (919 mil por tonelada de paddy puesto en puerto colombiano), no veo porque no podrían garantizar el precio interno desde ahora y para lo que será la cosecha nacional de mitad de año".

De lo contrario, los agricultores que pertenecen a estos distritos no avalarán el ingreso de este contingente, pues los peligros son inminentes.

"En 1998 los industriales dijeron que iban a comprar 130 mil toneladas y por contrabando llegaron al país 500 mil toneladas. El precio pasó de 59 mil a 50 mil pesos, por eso hoy hay que echarle la firma al convenio que proponemos.

"De igual manera, este año no podemos descartar el peligro que ejercen Venezuela y Ecuador, pues si la relación entre Colombia con el país bolivariano se restablece y se abre paso en la frontera es probable que los arroces subsidiados de ese país lleguen a Cúcuta y a la Costa Atlántica, lo cual incidiría negativamente en el precio a los productores nacionales.

"También, si Ecuador tiene una importante producción en abril, por más medidas sanitarias que existan en ambas naciones, el cereal ingresaría por el sur.

"Pensando en todas estas variables, es que requerimos el compromiso del Gobierno y la industria para acordar el manejo de esta coyuntura", concluyó Caballero.