

# Habr  poca oferta de arroz: La carga pasó de 93 mil a 95 mil pesos en el Tolima

(Miércoles 20 de Febrero 2008) -

Por ÓSCAR A. VARÓN B.

## EL NUEVO DÍA

Un nuevo reajuste se presentó en el precio del arroz en el departamento del Tolima. Ayer la carga se ubicó en 95 mil pesos en el valor de compra al productor (estaba en 93 mil pesos), lo cual aviva la discusión sobre el desabastecimiento del cereal en el país.

Para  ngel María Caballero Lian, presidente de Salvación Agropecuaria, esto prueba que hay poca oferta del cereal y que los costos de producción están haciendo insostenible esta actividad.

De otra parte, Caballero le contest  a Rafael Hernández Lozano, gerente de Fedearroz, a quien le record  que lejos de "rebajar" a los distritos de riesgo como simples proveedores de agua, estos son los que día a día tiene que lidiar con las coyunturas del arroz.

"Los distritos de riego no son el IBAL y merecen más respeto, pues producen el 90 por ciento del arroz que se genera en el departamento", dijo.

## Nuevo precio

"El precio hoy (ayer), según la industria molinera del Tolima, específicamente Arroz Diana, nos afirmó que la carga está a 95 mil pesos.

"Eso significa que el producto tiene mucha demanda y poca oferta. En las últimas dos semanas el arroz ha subido de precio en 12 mil pesos por carga, hecho que no sucedía desde hace dos años", indicó Caballero.

Si bien los federados le achacan la culpa de este comportamiento a los insumos y los industriales señalan que no hay existencias, para Caballero, "uno no puede buscar el muerto aguas arriba.

"Si el precio se incrementa es porque probablemente hay desabastecimiento en el mercado, y all  priman otras causas como el cese de las importaciones por Venezuela o porque no ha salido la cosecha ecuatoriana", afirmó.

El peso de las cifras le estarían dando la razón, por ahora, a los industriales.

##   Intervención?

Caballero, aseguró que si el arroz sigue incrementándose, "y si el día de mañana llega a los 97 mil o 100 pesos, indudablemente el Gobierno tendrá que entrar a intervenir.

"El Ministerio tendrá que hacer la tarea de hacer algo en el mercado, pues el valor al consumidor final no puede tener más desfases y los productores no pueden estar a expensas de la especulación de los insumos.

"Estamos ratificando nuestra solicitud para que se utilicen las resoluciones 302 y 309, por medio de los cuales se puede entrar a congelar o controlar los insumos. Igualmente, para que el precio de compra para el Tolima sea de 93 mil pesos y de 88 mil pesos para los Llanos", indicó.

En esta oportunidad, Caballero hizo un llamado a los industriales y a los federados para que acuerden los términos para salir de esta coyuntura, pues la polarización y de la descalificación entre los dos gremios puede profundizar la crisis de los precios.

"Que quede claro que yo no defiendo las importaciones, pero este valor (95 mil pesos) hace que la Cadena del Arroz, CNA, se tenga que reunir para discutir con urgencia el precio de la cosecha, la congelación de los insumos y para que el Estado defina la manera como entraría a intervenir o a subsidiar a los productores", manifestó Caballero.

## Defensa

A la pregunta si ahora usted ahora está de parte de la industria, Caballero respondió que: "Los que me conocen saben que no soy el más afecto con los industriales y que me he enfrentado con ellos en múltiples ocasiones, incluso, tuve litigios jurídicos muy gruesos con Molinos Roa.

"A mí no me interesa que ingrese arroz de otros países, pero el precio está mostrando un comportamiento que hace varios años no registraba, en tanto que los señores que dicen que representan al sector no se han puesto de acuerdo con las cifras.

"Mientras los gremios discuten el arroz sube en ascensor y creo que eso no le conviene a nadie. En vez de estar peleando, deberían estar analizando detalladamente esta situación", dijo.

## Grata recordación

Para Salvación, la industria asociada a la Cámara del Arroz de la ANDI es importante para la cadena, toda vez que empresas como Unión de Arroceros, Procearroz, Diana, Pajonales y Sonora compran el 70 por ciento de la producción del Tolima y del Casanare, luego sus recomendaciones hay que tenerlas en cuenta.

Caballero fue más lejos y le recordó a Rafael Hernández, gerente de Fedearroz, en respuesta a las declaraciones que dio ayer a este medio de comunicación que "no se olvide que los industriales han invertido 250 millones de pesos en capacitar a los agricultores del plan tolimese en la metodología Pulver.

"Aunque esto no quiere decir que los productores se deban a la industria y sin olvidar los duros enfrentamientos del pasado, por lo menos hay que reconocer que esta gente ha dado herramientas de transferencia de tecnología específica que no ha suministrado Fedearroz en muchos años".

Sobre el tema, Darío Sendoya, miembro directivo de Usosaldaña y Usocoello, habló más duro en contra de la Federación a la que calificó de institución burocrática.

"Actualmente, Fedearroz no representa a los verdaderos arroceros del Tolima. Esta institución no ha sido capaz de sacar una semilla buena y verdaderamente productiva en los últimos 10 años. Los intereses de la Federación son burocráticos y comerciales únicamente.

"Hay que recordar que Fedearroz se beneficia con el incremento de los insumos, pues tienen una fábrica en Espinal, luego no van a defender a los productores nacionales".

Si bien Fedearroz ostenta su poder en unos cuantos grandes productores, los medianos y los pequeños no se sienten representados por el gremio.

## Otras aclaraciones

El pasado domingo en esta edición, seis distritos de riego, en carta al Ministerio de Agricultura, le solicitaron al ejecutivo que congelara los precios de los insumos.

Esta petición fue calificada como absurda por parte de Rafael Hernández, pues a su juicio esta escalada depende del comportamiento del petróleo, por lo cual eso era "como pedirle al presidente de la República que congelara el precio del combustible".

Sobre este tema Caballero dijo que "no se puede salir a decir que como el precio del petróleo está en ascenso no se puede hacer nada.

"Esa es una posición facilista, acomodada y poco colaborativa con los productores que esta persona dice representar.

"Se ha hablado por ejemplo de que el glifosato pasó de un millón 200 mil pesos a dos millones 150 mil pesos. Esto se debe a que una multinacional compró una fábrica de genéricos en el país y hoy tiene una posición dominante.

"Aquí hay alternativas: Una es que se abra licitaciones para que otro proveedor pueda surtir este insumo u otra que el Gobierno aplique las resoluciones 302 y 309 de diciembre de 2007.

---

"Nos ratificamos en pedir una congelación en los agroquímicos siempre y cuando se nos fije un precio de cosecha, pues nada hacemos con un valor de referencia para vender el arroz, si los insumos siguen disparados", indicó Caballero, quien sostuvo que en vez de estar descalificando las propuestas de los demás, pues bueno sería conocer cuáles son las que tiene Fedearroz para manejar el precio.

No somos el IBAL

Ángel María Caballero agregó que se siente extrañado que el gerente de Fedearroz diga que los distritos son primariamente administradores de agua, y que sugiera que estas entidades no son de carácter gremial.

"Hay que decirle a este señor que los distritos de riego no somos el IBAL (Empresa de acueducto de Ibagué). No somos vendedores de agua.

"También, hay que recordarle que los distritos de riego del Tolima producen el 90 por ciento del arroz del departamento, y eso equivale al 25 por ciento del arroz que consumen los colombianos, luego esa declaración es una falta de respeto, y mucho más viniendo de alguien que es tolimense.

"Se le olvida que dentro de las funciones de estas entidades se encuentra la parte ambiental, social y la del bienestar económico de los asociados dentro de las cuales están los hechos que impactan el precio del arroz.

"Bien haría en acercarse a un distrito de riego en vez de estar deslegitimando el pensamiento de quienes cultivan el cereal y tienen que afrontar diariamente las coyunturas por el precio".

En cuanto a la propuesta de tener un precio de compra de cosecha de acuerdo con el valor del arroz internacional, puesto en Colombia, que actualmente estaría en 99 mil pesos por carga de paddy (procedente de Estados Unidos), Caballero aseguró que "esto no se puede volver norma pues qué hacemos el día que el precio externo baje.

"El cereal podría llegar nuevamente a costos de 70 u 80 mil pesos y con los actuales niveles de los insumos, no se podría cultivar arroz", concluyó.